

## 今月の一言 NO.216

### キーワード：モノを売る前に自分を売る

ビジネスとは、モノやサービスという商品売る活動であることには間違いない。しかし、商品売る前に売べきものがある。

それは、自分自身だ。

すべてのビジネスは、人脈をはじめとする人間関係から始まる。人間関係を結ぶうえで価値を持つのは「自分自身」という商品だ。

モノやサービスを磨く人はたくさんいても、自分自身を磨く人はなかなかいない。

モノやサービスは売ってしまえば、そこでビジネスは完結するが、人間関係は続いていく。「あの人とまた仕事がしたい」「あの人の助けになってあげたい」「あの人だったら希望を叶えてくれる」そんなふうに相手に思ってもらえば、ビジネスは良い方向に回っていくはずだ。だからこそ、常に自分を商品として磨き続けなければならない。

宮沢賢治が遺した言葉に「永遠の未完成、これ完成である」という格言がある。私たちはビジネスという世界で悪戦苦闘しながら、未完成の自分自身を自覚しつつ、完成を目指して己を高めていくべき存在なのだ。

著書：常勝の経営道 著者：上笹貫 政行

## 知識を増やし・能力を伸ばし・人間性を磨き

令和元年12月25日

さいのう とおる

追伸：2019年、社員の皆さんありがとうございました。次のステージで頑張ろう！