

## 今月の一言

### キーワード：相互信頼 出逢う「今日だけが商売じゃない」

いま、商人は健在なのだろうか。東京で、旅先で、たくさんの魅力的な商人に出逢ってきた。現代の商人として、その皆さんをご紹介したいと思ったが、地域と分野を考えて三人に代表していただくことにする。

大阪・北浜、笹倉玄照堂 藍木綿を商う笹倉玄照さん。71歳。作務衣ブームの火つけ役。江戸のデザインを再認識させ、型染めをはじめ、藍木綿の魅力が世に広めた。

永 大阪で「儲かりまっか」って言葉、あまり耳にしないんですけど

笹倉 そんなこと言いまへんで。大阪の商売人は「儲かりまっか」とは言いまへん。あれは菊田一夫さんとか、花登笹<sup>はなとこばこ</sup>さんとかが、小説や脚本のなかで使われた言葉で、一般にはそんな言い方しまへん

永 困ったなァ。対談の最初を「儲かりまっか」ではじめようと思ったのに

笹倉 言うとしたら、「きばってまっか」「お蔭さんでボチボチだす」

永 「きばってまっか」

笹倉 まあボチボチと（笑）ボチボチというのは人様に迷惑かけんように心掛けておりますぐらいやな

永 今日商人の心得を

笹倉 一言でいうたら「相互信頼」これがすべてで、これでおしまいです

永 いきなりおしまいにならないで（笑）

笹倉 ベラベラしゃべる商売人は信用されまへん（笑）

永 商売上で教えられたことがあるでしょ

笹倉 「約束を守る」「嘘をつかない」そしてもう一つ大事なこと「言いわけをしない」この三つにつきまんな

永 政治家に教えなきや（笑）

笹倉 永さんはいつも約束の30分前にはお見えになりますが、言いわけをせんならんほど遅れたら、あいつは半人前やなァ、と信用を失います

永 あァ、よかった（笑）

著書：商人（あきんど） 著者：永 六輔より

## 約束・嘘・言いわけ

2018年2月23日

さいのう とおる

**追伸：2月22日は会社設立66年の誕生日。新しい事に挑戦して、会社の発展と社員皆さんの幸福を図るために！これからも頑張ります。**